BEAUTY VENDING MACHINE

Tus preguntas, con respuestas claras

Todo lo que necesitas conocer para comenzar tu proyecto con Beauty Lovers.



$380,000

MXN + IVA

Incluye $90,000 de mercancía

TU PLAN DE PAGO

Primera cuota	**$126,666.67**
Segunda cuota	**$126,666.67**
Tercera cuota	**$126,666.66**

Montos antes de IVA. Fechas y aplicación del IVA se detallan en la cotización y el contrato.

Promoción limitada a 5 lugares

01 / INVERSIÓN Y PAGOS

La inversión y tu plan de pago

01 ¿Cuál es la inversión total?

El paquete tiene un precio de $380,000 MXN más IVA e incluye $90,000 de mercancía inicial, además del equipo y los servicios descritos en la propuesta comercial.

02 ¿Cómo funciona el financiamiento?

La inversión de $380,000 MXN más IVA se cubre en 3 cuotas: dos de $126,666.67 y una de $126,666.66. Las fechas, condiciones y el IVA correspondiente quedan por escrito en la cotización y el contrato.

03 ¿Las cuotas incluyen la mercancía inicial?

Sí. Los $90,000 de mercancía inicial forman parte del paquete de $380,000 MXN más IVA, que se paga en 3 cuotas. La mercancía no constituye un pago adicional.

04 ¿Cuántos lugares hay en la promoción?

La promoción está limitada a 5 lugares. Consulta disponibilidad antes de formalizar. El objetivo es preparar tu proyecto para comenzar en diciembre de 2026, de acuerdo con el calendario pactado y los requisitos de tu ubicación.

02 / QUÉ ESTÁS ADQUIRIENDO

Tu paquete Beauty Lovers

05 ¿Qué incluye mi inversión?

Máquina de maquillaje Beauty Lovers, $90,000 de inventario inicial, diseño y personalización, capacitación para su manejo, acompañamiento durante el proceso y apoyo para buscar una ubicación comercial. El modelo y el alcance se detallan en tu cotización.

06 ¿Se firma un contrato?

Sí. El contrato formaliza la compraventa, el plan de pagos, la entrega, la garantía y las obligaciones de ambas partes. El esquema de uso de marca y resurtido contempla una vigencia de tres años, conforme al contrato.

07 ¿Tengo que pagar regalías?

El modelo presentado no contempla regalías sobre tus ventas. Debes considerar por separado los gastos de operación, las comisiones de cobro y los costos del espacio donde se instale la máquina.

08 ¿Qué respaldo recibo de la marca?

Recibes la identidad Beauty Lovers, capacitación de operación e inventarios y acompañamiento para poner en marcha el proyecto. Los servicios y canales de soporte aplicables se establecen por escrito.

03 / PREPARACIÓN Y ENTREGA

El camino hacia tu apertura

09 ¿Cuándo comienza el proceso?

El pedido se formaliza con la firma del contrato y la confirmación de la primera cuota. La cotización y el contrato establecen el calendario de las 3 cuotas y las condiciones para programar la entrega.

10 ¿Cuál es el tiempo de entrega?

El tiempo de entrega es de 45 días a partir de la confirmación de la primera cuota y del contrato firmado. La fecha de tu proyecto se confirma por escrito, considerando el alta de cobro, el punto comercial y las condiciones de entrega.

11 ¿Puedo comenzar a vender en diciembre?

Ese es el objetivo de la promoción. Para coordinarlo, necesitamos avanzar con el contrato, los pagos, la ubicación y el alta del sistema de cobro. La fecha de apertura se programa según el avance del proyecto y la autorización del espacio.

12 ¿La entrega y la instalación están incluidas?

El envío en CDMX tiene un costo adicional de $4,000 MXN. Los envíos a otros destinos se cotizan por separado. El alcance de instalación, maniobras y condiciones de acceso se detalla en la cotización.

13 ¿Realizan envíos foráneos?

Sí, realizamos envíos dentro de México. Para destinos fuera de CDMX, comparte tu dirección completa y las condiciones de acceso para cotizar el traslado. El costo y el tiempo de envío dependen del destino y del transportista.

04 / UBICACIÓN COMERCIAL

El punto y sus condiciones

14 ¿Quién busca la ubicación?

Beauty Lovers te apoya en la búsqueda y evaluación de opciones. Tú eliges el punto y autorizas sus costos. La disponibilidad y la aprobación final dependen del centro comercial o del propietario del espacio.

15 ¿Cómo se evalúa un punto comercial?

Revisamos flujo de personas, perfil de cliente, visibilidad, competencia y costos del espacio. También importan el acceso para resurtir, la energía y los horarios. Esta revisión orienta la decisión y no garantiza un nivel de ventas.

16 ¿Quién paga la renta y los gastos del punto?

El propietario de la máquina cubre renta, mantenimiento del espacio, depósitos, servicios y los demás cargos que acuerde con la plaza. Estos conceptos se revisan aparte del precio del paquete.

17 ¿Tengo exclusividad en mi zona?

El esquema contempla prioridad para revisar una segunda compra en la misma zona, sujeta a disponibilidad y condiciones comerciales. Cualquier exclusividad territorial debe quedar expresamente definida en el contrato.

05 / MERCANCÍA Y RESURTIDO

El inventario de tu negocio

18 ¿Cuánta mercancía incluye el paquete?

Incluye $90,000 MXN de mercancía inicial. El surtido, las cantidades y el criterio de valuación se detallan en la cotización y en la relación de entrega. El número de piezas depende de las marcas y productos seleccionados.

19 ¿Quién selecciona los productos?

Beauty Lovers te orienta en la selección de productos y en la distribución dentro de la máquina. El surtido debe considerar el público del punto, las medidas de los productos y su rotación.

20 ¿Cómo funciona el resurtido?

El esquema comercial contempla resurtido exclusivo a través de Beauty Lovers durante la vigencia pactada. Puedes consultar el catálogo, disponibilidad y precios para programar tus siguientes compras.

21 ¿Qué precio tiene reponer la mercancía?

El esquema contempla un descuento de hasta el 42% sobre la lista de precios aplicable. El descuento y el costo real dependen del producto y de las condiciones de compra. Este descuento no equivale a la utilidad neta del negocio.

22 ¿Qué marcas puedo vender?

El catálogo contempla marcas como Bissú, Italia Deluxe, Pink Up y Beauty Creations, según disponibilidad. El surtido final se confirma al preparar el pedido y la relación de productos de tu proyecto.

06 / EQUIPO Y OPERACIÓN

Así funciona la vending

23 ¿Necesito atender la máquina todo el día?

La compra es de autoservicio y no requiere atención permanente para cada venta. Tú o una persona responsable deben ocuparse del resurtido, la limpieza, la revisión de cobros y las incidencias. La operación depende del horario de acceso del lugar.

24 ¿Qué características tiene el equipo?

El equipo por espiral contempla 6 charolas, 40 selecciones ampliables, iluminación LED, sistema de entrega con sensores y almacenamiento. La capacidad, las medidas y la configuración exactas corresponden al modelo cotizado.

25 ¿Cómo se cobra al cliente?

El paquete contempla monedero, billetero y cobro con tarjeta mediante el sistema contratado. La compatibilidad de pagos sin contacto y billeteras digitales depende de la terminal y del servicio habilitado.

26 ¿Qué diferencia hay entre los diseños?

El diseño 2026 destaca por su iluminación rosa y su frente sin pantalla visible. Las funciones, capacidad y accesorios se revisan en la ficha del modelo elegido. El diseño por sí solo no determina el nivel de ventas.

27 ¿Cómo sé si el producto cayó?

El sistema utiliza sensores para detectar la entrega. En caso de una incidencia, se revisan el registro del cobro y el mecanismo de entrega conforme al procedimiento de soporte. Conviene mantener visible el contacto de atención al cliente.

07 / COBRO Y TELEMETRÍA

TERPA y el control de ventas

28 ¿Qué es TERPA?

Es el sistema de cobro y telemetría contemplado para el proyecto. Permite consultar información de ventas y operación de acuerdo con el servicio contratado, la configuración del equipo y su conectividad.

29 ¿Quién realiza el alta?

El cliente contrata y realiza el alta directamente con el proveedor. Debe preparar identificación, datos fiscales y bancarios, además de los documentos que el proveedor solicite. El plazo de validación se confirma al iniciar el trámite.

30 ¿Cuánto cuesta y cuándo recibo mis depósitos?

La mensualidad, las comisiones por transacción, los medios de pago y el calendario de depósitos corresponden al contrato del proveedor. Se deben confirmar antes del alta y considerar dentro de tus gastos de operación.

31 ¿Puedo consultar las ventas a distancia?

Sí, mediante los accesos y reportes habilitados en la plataforma. La información disponible depende del servicio y de la conexión del equipo. La capacitación contempla el uso de reportes y la gestión del inventario.

32 ¿Beauty Lovers administra mi cuenta?

La cuenta y los datos fiscales y bancarios corresponden al cliente. Beauty Lovers te capacita para registrar inventario y consultar información. El seguimiento requiere que mantengas actualizados los registros y revises las incidencias.

08 / RESULTADOS Y CUIDADO DEL EQUIPO

Ventas, gastos y respaldo

33 ¿Cuánto puedo ganar y cuándo recupero mi inversión?

El resultado depende de las ventas reales, el costo del producto y los gastos de operación. Cada punto requiere su propio escenario. No hay un ingreso ni un plazo de recuperación garantizados.

34 ¿Qué gastos debo contemplar?

Reposición de mercancía, renta y mantenimiento del espacio, comisiones y mensualidad de cobro, energía, conectividad cuando aplique, traslados y mantenimiento del equipo. Debes contar con recursos para sostener la operación inicial.

35 ¿Qué garantía tiene la máquina?

El sistema por espiral contempla tres años de garantía, según la póliza del equipo contratado. Coberturas, exclusiones, componentes de cobro y procedimientos de atención se detallan al formalizar la compra.

36 ¿Qué mantenimiento necesita?

Requiere limpieza y revisiones preventivas del equipo y de los sistemas de cobro. La frecuencia, el servicio y sus costos dependen del modelo, el uso y las indicaciones del proveedor. La capacitación te orienta sobre el cuidado cotidiano.

37 ¿Existe riesgo de robo o daños?

Sí. Conviene elegir un espacio con seguridad, revisar sus reglas y valorar una póliza para el equipo. Cualquier seguro debe contratarse expresamente y verificarse por separado. La ubicación en una plaza no elimina los riesgos.

09 / SOPORTE Y SIGUIENTE PASO

Tu proyecto comienza con una conversación

38 ¿Qué aprenderé en la capacitación?

Uso de la máquina, carga y reposición de productos, gestión de inventario, consulta de ventas y atención inicial de incidencias. También revisamos cómo solicitar soporte cuando sea necesario.

39 ¿Puedo instalarla fuera de México?

Esta propuesta de financiamiento contempla operación en México. Cualquier proyecto internacional requiere una propuesta específica que defina envío, importación, servicio y garantía.

40 ¿Cómo puedo avanzar?

Agenda una llamada y comparte la ciudad donde quieres instalarla. Revisaremos disponibilidad de la promoción, opciones de ubicación y el calendario de tus 3 cuotas. Después recibirás la cotización y el contrato para formalizar con tu primera cuota.

WhatsApp +52 56 3062 3500

beautylovers.mx

Inversión de $380,000 MXN + IVA. Pago en 3 cuotas.
Incluye $90,000 de mercancía inicial.